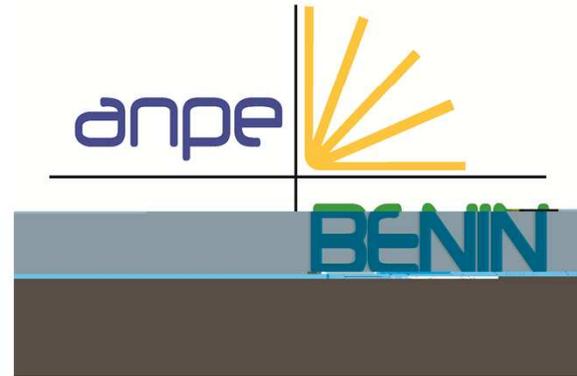


Agence Nationale Pour l'Emploi

ANPE



La Jeunesse béninoise et la création
d'entreprise: à cœur ouvert sur le
parcours de combattant

Présenté par Simplicite TOGBE

PLAN

e
a
c
e

I L'ANPE en quelques mots

II Comment devenir un bon entrepreneur: ***Le parcours de combattant***

III Le dispositif gouvernemental d'appui à l'entrepreneuriat

ANPE

**L'Agence Nationale Pour
l'Emploi
(ANPE)**



ANPE

Bienvenue

à



Agence Nationale Pour l'Emploi



L'ANPE

ANPE

L'ANPE – BENIN est un service public d'emploi placé sous la tutelle du Ministère en Charge de la Micro finance et de l'Emploi des Jeunes et des Femmes.

Statutairement, elle a pour mission de contribuer à l'élaboration et à la mise en œuvre de la politique nationale de l'emploi. Alors, à ce titre, elle est chargée entre autres de :



L'ANPE

- Développer la communication sociale pour l'Emploi
- Faciliter l'intermédiation entre l'offre et la demande à travers des activités d'information, d'orientation, d'appui conseil, de prospections des potentialités d'emplois en milieux urbains, péri – urbains, rural, etc.

e
a
r
e



L'ANPE

ANPE

- Contribuer à l'élaboration et à la mise en œuvre des programmes de promotion de l'emploi (emploi salarié et emploi indépendant)
- Contribuer au développement de l'emploi à travers des activités de formation initiale, de perfectionnement et de reconversion.

L'ANPE

ANPE

C'est cette mission statutaire, déclinée en objectifs spécifiques, qui confère à l'ANPE le rôle exact de structure d'interface entre l'offre et la demande d'emploi, d'accompagnateur des jeunes et des femmes en quête d'emploi.



ZONES D'IMPLANTATION.

DIRECTION GENERALE :

directiongenerale@anpe-bj.org

Téléphone : 21 31 86 79 / 21 31 86 80

Antenne Départementale littoral (Cotonou)

anpecotonou@anpe-bj.org Tél : 21 32 49 61

Antenne Départementale Ouémé (Porto Novo)

anpeportonovo@anpe-bj.org Tél : 20 21 20 86

anpe



I'ANPE

Antenne Départementale Mono (Lokossa)
anelokossa@anpe-bj.org Tél : 22 41 02 43

Antenne Départementale Zou (Bohicon)
anpebohicon@anpe-bj.org Tél : 22 51 07 14

Antenne Départementale Borgou (Parakou)
anpeparakou@anpe-bj.org Tél : 23 61 26 73

Antenne Départementale Attacora (Natitingou)
anpenatitingou@anpe-bj.org Tél : 23 82 11 78

ANPE



I'ANPE

Antenne Départementale Atlantique (Ouidah)
anpeouidah@anpe-bj.org Tél : 21 34 11 43

Antenne Départementale Alibori (Kandi)
anpekandi@anpe-bj.org Tél : 23 63 00 00

Antenne Départementale Donga (Djougou)
anpedjougou@anpe-bj.org Tél : 23 80 02 27

e
o
u
i
d



L'ANPE

ANPE

Antenne Départementale Collines (Dassa)
anpedassa@anpe-bj.org Tél :

Antenne Départementale Couffo (Azovè)
anpezove@anpe-bj.org Tél :

Antenne Départementale Plateau (Pobè)
anpepobe@anpe-bj.org Tél :

e
n
t
r
e
p
r
e

Comment devenir un bon Entrepreneur ?

*(Véritable parcours de
combattant)*



e
n
t
r
e
p
r
e
n
e
u
r
i
a
t

Pourquoi aujourd'hui l'entrepreneuriat ?

- Situation hautement tendue du marché
- Caractère socialement important de l'emploi
- 98% des Demandeurs d'emploi sont candidats à l'emploi salarié
- 95% des DE candidats à l'emploi salarié sont des primo

Nécessité et urgence pour les Jeunes aujourd'hui de se lancer dans l'entrepreneuriat.



entrepreneurs

Qui peut créer ?



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

e
n
t
r
e
p
r
e

La création d'entreprise s'adresse à tous : Hommes, femmes , cadres, ouvriers. Tous les métiers et niveaux de qualification sont représentés.

- 42% des créateurs sont ouvriers ou employés.
- 62% n'ont pas le BAC.



entrepreneurs

Le prix à payer



Le Créateur et la solitude

- Généralement incompris et seul dans ses idées.
- Le caractère novateur de ses idées l'isole de son entourage et même de ses parents ou même des clients et autres fournisseurs potentiels
- Souvent entourés de simples exécutants



e
n
t
r
e
p
r
e
n
e
u
r
i
a
t

Le Créateur et l'insécurité

- L'arrivée brutale d'un nouveau concurrent
- La perte d'un contrat
- Le refus d'un découvert bancaire
- Un accident de santé
- Autant d'évènements qui peuvent du jour au lendemain faire échouer un entreprise et remettre en cause des années d'efforts.



Le parcours

Le Créateur et la méfiance

- Le futur patron est condamné à la patience et à la modestie, car le grand public, les fournisseurs, les clients, les financiers et même l'administration ne traitent avec respect que les puissants; c'est-à-dire ceux qui ont atteint la notoriété par la taille, les relations ou l'argent.



ENTREPRENEUR

Le Créateur et le sacrifice familial

- Un auteur à écrit:

« le créateur travaille 12 heures par jour, 7 jours par semaine. Pour sa famille, la période de démarrage est un calvaire. Sa femme ne le voit jamais, ses enfants le considèrent comme un étranger et quand, très tard, il rentre à la maison, son chien le mord parce qu'il ne le reconnaît pas. »

L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

entrepreneur

En réalité, le créateur ne travaille pas 12 heures par jour, mais 24 heures par jours.

Il vit avec son entreprise, s'endort avec elle, se lève en pleine nuit pour noter une idée ou des idées, ne prend pas de vacances et surtout, surtout n'a pas le temps de profiter de son argent quand il commence enfin à en gagner.



e
n
t
r
e
p
r
e

Le Créateur et le sacrifice financier

- Le créateur qui décide de s'attribuer d'emblée un salaire de PDG et de rémunérer son épouse pour les travaux de dactylographie ou de comptabilité réalisés dans l'entreprise, qui refuse de prendre lui-même les risques qu'il demande aux autres de prendre, qui cherche à maîtriser son avenir sans remettre en cause sa sécurité matérielle, ce créateur tend vers absolument un crash certain.



entreprene

L'Idée d'entreprise

Tout part en effet de l'idée



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

Le parcours

Une idée d'entreprise est la réponse qu'un individu ou un groupe d'individu apporte en vue de résoudre un problème identifié ou de combler un besoin non satisfait dans son environnement.

Une idée d'entreprise est celle là qui répond à un besoin et il est possible de la commercialiser à un prix acceptable pour le client et rentable pour le créateur.



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

e
n
t
r
e
p
r
e
n
e
u
r
i
a
t

Une idée d'entreprise est une opportunité d'affaires, un ensemble de conditions favorables et profitables offertes à un moment donné dans un domaine économique et exprimé en terme de besoin dont la satisfaction rapporte un gain.

Les opportunités d'affaires sont un concept qui relie autour du facteur temps, le besoin et le bien qui le satisfait. Ce sont donc des occasions qui se présentent à un moment précis et dont l'exploitation rapporte un gain ou de la richesse.



entreprendre

**Comment trouver une idée
d'entreprise ?**



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

Le parcours

- Le créateur d'entreprise est celui là qui est à la recherche permanente de meilleures réponses aux besoins qu'expriment les habitants de son milieu ou de son environnement.
- Il sait observer et analyser
- Il est en contact avec les gens de son milieu
- Il sait écouter et comprendre
- Il sait poser de bonnes questions
- Il a de la créativité et sait innover
- Il lit les documents d'études et étudie les statistiques
- Il participe aux conférences-débats et assiste aux foires



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

entrepreneurs

- Il aime les voyages
- Il sait s'inspirer de la réussite et des échecs des autres
- Il fait de la recherche



e
o
r
e

L'Engagement

En effet, lorsqu'une idée est trouvée, il faut être déterminé et prêt à la concrétiser.



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

ENTREPRENEUR

L'engagement et la volonté de mettre en œuvre son idée de projet passent par :

- la précision de votre idée de la manière la plus détaillée possible : le type d'activité. Les produits ou service proposés, le site de l'activité et le marché visé ;
- L'examen des compétences nécessaires pour mener l'activité ;
- L'étude du marché ;
- Le récapitulatif de des moyens qu'il faut ; ce qui existe déjà et ce qui est à rechercher.
- La recherche, au besoin, des moyens complémentaires



e
o
r
e

Le Plan d'actions

En effet, Pour se faciliter la tâche et tenir dans la période que l'on se fixe, il faut un plan d'action



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

entrepreneuriat

Il indique :

- Ce qui est à faire
- Quand et où le faire ?
- Avec qui le faire ?
- Comment le faire (avec quels moyens) ?

entrepreneurs

Conseils pour être un bon entrepreneur

Ce qu'il faut faire et ce qu'il ne faut pas faire



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

LE
D
E
C
O
U
R
A
G
E

- Il faut chercher toujours à faire quelque chose à partir des moyens dont on dispose ; accepter de démarrer petit
 - (*Le premier moyen dont l'être humain dispose, c'est son intelligence*)
- Savoir vaincre les pesanteurs (les forces oppressantes, les facteurs de découragement)
- Combattre la facilité
- travailler à toujours inspirer confiance aux autres
- Toujours avoir l'esprit et le moral de gagnant



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

e
n
t
r
e
p
r
e
n
e
u
r
i
a
t

- Savoir apprécier et déceler les opportunités ; certaines opportunités ne se présentent pas à première vue ;
- Fixer ses objectifs de carrière par rapport à soi-même et non par rapport aux autres ;
- Chercher à se donner les moyens d'atteindre ses objectifs
- Il faut faire toujours le bilan de sa journée et se demander ce qui a pu être gagné de plus, et ce qui est perdu et pourquoi ?
- Toujours tirer les leçons de nos échecs et de nos erreurs pour pouvoir avancer



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

LE
D
E
S

- Toujours faire preuve de modestie et chercher à renforcer sa propre expérience à partir des expériences des autres
- Garder l'esprit en éveil et chercher toujours à avoir l'information
- Toujours positiver et considérer qu'il n'y a pas de problèmes qui se posent à nous, il n'y a que des défis à relever
- Avoir le sens de l'innovation
- Ne jamais accuser les autres par rapport à sa situation



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

ENTREPRENEUR

- Ne jamais attendre que le salut vienne des autres
- Ne jamais admettre que sans argent l'on ne peut rien faire
- Ne jamais perdre confiance en soi et ne jamais voir l'avenir avec pessimisme
- Eviter de faire souvent des sauts dans l'inconnu, même s'il faut parfois accepter de prendre des risques
- Ne jamais confondre le chiffre d'affaire et le bénéfice.
- Ne jamais finir de produire avant de se demander comment et où vendre



L'ENTREPRENEURIAT: Le parcours de combattant

ENTRE

- Ne pas remettre toujours les choses à plus tard
 - Ne pas jalouser ceux qui sont devant vous, mais les envier ; ne pas les fuir, mais les approcher pour apprendre
 - Ne jamais s'isoler et vivre en vase clos ; les relations interpersonnelles constituent un excellent moyen susceptible d'aider à aller loin.
- Ces réseaux relationnels peuvent en effet nous fournir des informations sur diverses opportunités à saisir.



e
a
n
e

**Le dispositif gouvernemental
d'appui à l'entrepreneuriat.**



Le dispositif gouvernemental d'appui à l'entrepreneuriat

e
d
u
c
a
t
i
o
n

ANPE

FNPEEJ

BPC

GUFE

FNM et autres



e
n
p
e

**Le Programme d'Appui à
l'Emploi Indépendant (PAEI) de
l'ANPE :**



anpe

COMPOSANTES DU PROGRAMME ET MODE OPERATOIRE



entrepreneuriat

1

**S'inscrire dans une antenne /
ANPE et bénéficier d'un appui
conseil en orientation.**



entrepreneuriat

2

**Etre sélectionné pour l'Atelier
de Création d'Opportunités
(ACO)**



e
a
c
e

3

Participer à l'ACO

- 10 jours de formation
- S'en sortir avec une bonne idée d'entreprise, porteuse de croissance et de richesse.



entrepreneuriat

4

**Etre sélectionné pour l'atelier
CREE**



5
Participer à l'atelier CREE

5

Participer à l'atelier CREE

- 7 jours de formation



entre

6

Aller en Immersion en Entreprise



entrepreneuriat

7

Rédiger son Plan d'Affaire.





anpe

JE VOUS REMERCIE



www.anpe-bj.org

